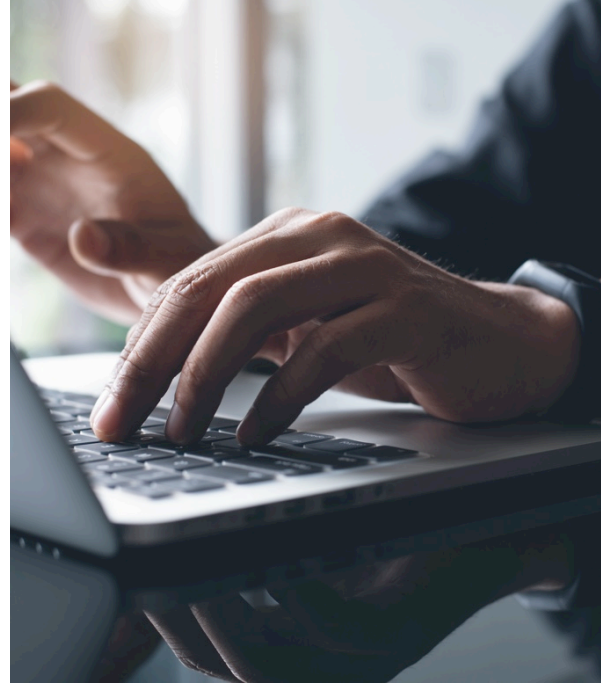


# Sales Manager Software Solutions - Professional Clients (m/w/d)



**Willst du zusammen mit uns 1000FTAD noch erfolgreicher machen?**

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n **Sales Manager Software Solutions - Professional Clients (m/w/d)**

**in Vollzeit, Teilzeit oder auf Provisionsbasis.**

## **MUST HAVE**

**Vertrauen.** Bei uns bedeutet das: Für unsere Kunden sind wir ein langfristiger Partner. Und auch im Team steht jeder für sein Wort ein. Man vertraut uns, und wir vertrauen uns gegenseitig.

**Sales-Persönlichkeit.** Du suchst den Erfolg für unsere Kunden, uns als Team, und

natürlich dich persönlich. Dafür baust du jeden Tag gerne neue Kontakte zu anderen Menschen auf. Dabei bist du ein angenehmer Gesprächspartner, stellst die richtigen Fragen, bist ein guter Zuhörer, und in der Lage schnell zu erkennen, warum 1000FTAD für diesen Menschen die richtige Lösung ist.

**Professionalität.** Du bekommst alles an die Hand, um deinen Job gut zu machen. Von dir erwarten wir, dass du dich gut organisierst, konsequent arbeitest und zielgerichtet agierst. Du kommunizierst effizient, präsentierst souverän, und triffst gute Entscheidungen.

**Vorkenntnisse.** Du warst schon erfolgreich im Bereich Institutionals (Vermögensverwalter, Stiftungen, Fondsgesellschaften, etc.) tätig und bringst eine entsprechende Expertise mit. Eine Zulassung nach KWG oder GewO ist von Vorteil, jedoch kein Erfordernis.

# Sales Manager Software Solutions - Institutionals (m/w/d)

## NICE TO HAVE

- Branchenerfahrung, vorrangig aus der Fondsbranche oder dem Bankwesen
- Berufserfahrung im Vertrieb
- SPVs wie AIF, AMC, PFLP
- ein abgeschlossenes Studium
- Trainings
- Weiterbildungen

Das alles mag helfen. Aber zuerst einmal geht es um dich und uns. Wir wollen wissen:

Was ist dein Beitrag, damit wir zusammen Großartiges erreichen?

## DEIN ALLTAG BEI 1000FTAD

- Du baust den Kontakt zu möglichen Interessenten auf, qualifizierst und bewegst Leads bis zum Abschluss. Per Telefon, Videocall, Email und Chat.
- Dabei erreichst du die monatlichen Ziele für Leads und Abschlüsse.
- Dein CRM ist immer up-to-date mit allen relevanten Infos.



## KONTAKTPERSON

Marcus Effland

☎ +41 76 365 15 16

@ me@1000ftad.ch

## DAS BIETEN WIR DIR

- Bei uns kannst du arbeiten, wie du am effektivsten bist: Remote, hybrid, office-based.
- Damit du dich ganz auf deinen Erfolg konzentrieren kannst, bekommst du von uns eine exzellente technische Ausstattung.
- Überdurchschnittliches Gehalt und Zusatzleistungen, die dich voranbringen.
- Ein wertschätzendes Miteinander ist jedem von uns wichtig. Das fördern wir aktiv, und deswegen haben wir eine wirklich großartige Arbeitsatmosphäre.

## INTERESSIERT?

Wir freuen uns über dein CV - klar, clever, kreativ. Zusammen mit allem, was uns sonst noch neugierig auf dich machen soll.

Deine Bewerbung schickst du bitte an [talents@1000ftad.ch](mailto:talents@1000ftad.ch) und wir werden dir auf jeden Fall antworten.

1000FTAD AG  
Im Visionenhaus  
Hauptstrasse 29  
9436 Balgach / Sankt Gallen  
[www.1000ftad.ch](http://www.1000ftad.ch)  
[info@1000ftad.ch](mailto:info@1000ftad.ch)

